VALIDATION DES ACQUIS DE LA FORMATION (V.A.F.)

PUBLIC	Chef d'Entreprise, Directeur Commercial, Directeur de Zone, Directeur Régional, Chef d'Etablissement, Adjoint de Direction, Direction, Responsable de Service, Commercial, Team Manager, toute personne ayant bénéficiée d'une formation SOURCE
OBJECTIFS	➢ **Suivi de l'application des outils de formation Théorème** ➢ **Analyse et Développement des points forts en Management** ➢ **Pallier aux faiblesses identifiées**
PROGRAMME **7h**	***1 ère APPROCHE :*** ***LA PREPARATION DU SUIVI INDIVIDUEL*** ***2 ème APPROCHE :*** ***IDENTIFIER LES POINTS FORTS ET LES POINTS FAIBLES*** ***3 ème APPROCHE :*** ***L'APPRECIATION DES VALEURS DU COLLABORATEUR*** ***4 ème APPROCHE :*** ***CONTROLE DE LA GESTION DES REPRIMANDE, CONFLIT ET ENTENTE*** ***5 ème APPROCHE :*** ***CONTROLE DE L'APPLICATION DE LA METHODE O.M.D*** ***6 ème APPROCHE :*** ***COMMENT AMELIORER OU CONSOLIDER SON MANAGEMENT*** ***7 ème APPROCHE :*** ***ANALYSE DU FILM DE MOTIVATION***
DURÉE	⇒ **7 heures / 1 journée Terrain**
HORAIRES	⇒ **9H - 12H30 / 13H30 – 17H00 (Pause : 10H30/10H45 – 15H15)**
ANIMATION	⇒ **Consultant en MANAGEMENT**
COUT/V.A.F.	⇒ **……. € HT**